



3 стратегии

использования возможностей
аукционов по банкротству:
СТАНЬ БОГАТЫМ ЗА 3 МЕСЯЦА!

Оглавление

Часть первая

1. Предисловие. Аукционы по банкротству - зачем вам о них
знать?.....3
2. Источники информации: где искать объявления о торгах имуществом
должников?.....4
3. Что продают на аукционах по банкротству? Основные категории
лотов.....5

Часть вторая

4. Первая стратегия: покупаем для себя со скидкой до
99%.....6
5. Вторая стратегия: покупаем с целью
перепродажи.....12
6. Третья стратегия: покупаем для клиента
(инвестора).....15

Часть третья

7. Маршрут будущего аукционера.....16
8. Курсы Татьяны Коряновой - лучшее пособие для начинающего
аукционера.....18
9. Бесплатные ресурсы.....20

Часть I

Предисловие

Говорят, самое страшное китайское проклятие - “чтоб ты жил в эпоху перемен!” Впрочем, считать ситуацию в стране и мире, сложившуюся на сегодняшний день, благословением или проклятием - это личный выбор каждого. Ведь то, насколько человек чувствует себя счастливым, зависит не от внешних обстоятельств, а от самого человека: от его установок, ценностей, принципов и представлений. И это - научно доказанный факт!

Итак, если вы из тех людей, для которых кризис - это новые возможности, а заполненный до середины стакан наполовину полон, то вам наверняка будет интересна наша книга. Потому что в ней мы решили рассказать вам во всех подробностях о том, какую пользу именно вы можете извлечь из аукционов по банкротству.

Зачем вам это знать?

- Чтобы перестать, наконец, опасаться слова *кризис* и тревожиться по поводу падения курса рубля и цен на нефть;
- Чтобы избавиться от страха перед сокращением и безработицей и перестать зависеть от начальства;
- Чтобы получить возможность самому определять, сколько вы хотите зарабатывать в месяц и в год, когда и сколько вы хотите отдыхать, где хотите жить.

Говорят, что счастье не в деньгах. И это правда. Потому что деньги - лишь инструмент для создания того образа жизни, который будет для вас максимально комфортным. Старая еврейская мудрость гласит, что проблемы, которые решаются с помощью денег - это не проблемы, а расходы. Мы приглашаем вас в поход за деньгами, которые, конечно, не сделают вас абсолютно счастливым, но точно помогут избавиться от огромного количества проблем!

Что такое аукционы по банкротству?

Аукционы, на которых происходят торги имуществом должников, можно сравнить со стоковыми магазинами или даже с блошиными рынками. Потому что здесь можно купить практически все: от собачьей будки до настоящего дворца, от надувной лодки до океанского лайнера, от кухонного миксера до молокозавода или пекарни.

Разумеется, все это имущество не хранится на одном гигантском складе и не пылится на витринах. Сведения о лотах, продаваемых на аукционах по банкротству, можно найти в трех основных источниках:

- Первый источник - субботний выпуск газеты “Коммерсантъ”. Эта газета является единственным в России официально признанным печатным изданием, в котором должны размещаться все объявления о торгах.
- Второй источник - ЕФРС: единый федеральный реестр сведений о банкротстве. Все торги, документы и все изменения по лотам в обязательном порядке отображаются на сайте ЕФРС и доступны к изучению для всех желающих без регистрации.
- Третий источник - ЭТП: электронные торговые площадки. Таких площадок существует около сотни, только по банкротству официально признанными и работающими в настоящее время считаются 65 из них. На ЭТП не только размещаются сведения о лотах, но и проводятся сами торги имуществом должников.

Чтобы вы могли познакомиться с тем, как выглядят электронные торговые площадки, на которых публикуются сведения о лотах и проводятся электронные торги, приводим здесь небольшой список ссылок:

- ❖ Торговая площадка “Фабрикант” <http://www.fabrikant.ru>
- ❖ Торговая площадка “Сбербанк-АСТ” <http://utp.sberbank-ast.ru>
- ❖ Торговая площадка “Lot-online”
<http://bankruptcy.lot-online.ru/e-auction/mainpage.xhtml>
- ❖ Торговая площадка B2B Center <http://www.b2b-center.ru>
- ❖ Балтийская электронная торговая площадка <http://www.bepspb.ru>
- ❖ Торговая площадка “uTender” <http://utender.ru>

Это далеко не все - есть еще более 100 электронных торговых площадок, на которых проводятся аукционы по банкротству.

Категории лотов

Как мы уже говорили, на аукционах по банкротству продается практически все, что имеет хотя бы какую-то ценность. Тем не менее, исходя из опыта основателя Проекта “Инвесторантье” Татьяны Коряновой, ее выпускников и членов Бизнес-клуба “Инвесторантье”, мы выделили несколько категорий наиболее востребованных и покупаемых лотов.

Предлагаем вам ознакомиться со списком этих категорий:

1. Легковые автомобили
2. Грузовые автомобили и спецтехника
3. Квартиры
4. Коммерческая недвижимость
5. Земельные участки
6. Специальное профессиональное и производственное оборудование
7. Дебиторская задолженность.

В каждой из этих категорий одному или нескольким нашим ученикам, членам Бизнес-клуба и команды проекта, удалось провести выгодные сделки, принесшие прибыль от 50 000 до десятков миллионов рублей и прирост капитала от 150 до сотен тысяч процентов. Мы искренне надеемся, что однажды вы сумеете повторить успехи наших аукционеров. Чтобы приблизить этот момент, давайте перейдем к главному вопросу: как извлечь выгоду из торгов на аукционах по банкротству?

Часть вторая

В названии книги мы обещали показать вам три стратегии использования возможностей аукционов по банкротству. В действительности их значительно больше и мы поделимся с вами самыми значимыми из них. Но все эти способы мы сгруппировали в три самостоятельных раздела:

- Первый раздел: покупаем для себя
- Второй раздел: покупаем с целью перепродажи
- Третий раздел: покупаем для инвестора

Первая стратегия: покупаем для себя со скидкой до 99%

С тех пор, как обезьяна слезла с дерева и взяла в руки палку, превратившую ее в человека, наша жизнь невозможна без самых разных видов имущества. Каждому человеку нужно жилье - будь то пещера в горах, избушка в лесу или роскошные апартаменты в престижном районе мегаполиса. Но даже самая замечательная квартира не обеспечит своим хозяевам достаточного комфорта, если в ней не будет мебели, посуды, бытовой техники... Чем более развитым является общество, в котором мы живем, тем больше вещей используем мы на работе и в быту.

1. Все в дом, все в семью!

На аукционах по банкротству можно приобрести квартиру и дом, мебель и бытовую технику, личный автомобиль и разнообразные девайсы (компьютеры, ноутбуки, смартфоны, видеокамеры - список можете продолжить сами). Но главное - все эти вещи на торгах имуществом должников можно приобрести с совершенно невероятными скидками - до 99% ниже рыночной стоимости! Представляете, какая экономия вашего личного или семейного бюджета?

2. Развиваем свой бизнес

Некоторые виды бизнеса не требуют для старта практически ничего, кроме ваших навыков и некоторых расходных материалов. Например, чтобы заработать на деле рук своих (хэндмейд), вам, скорее всего, не потребуются ни специальные помещения, ни сложное оборудование.

Но если вы намерены вести серьезный бизнес, производить товары или выступать в роли дилера, то задача усложняется. Потому что вам потребуются производственные и складские помещения, торговые точки и грузовые автомобили, торговое, офисное и производственное оборудование и многое-многое другое.

Чтобы приобрести все необходимое, вам придется расходовать стартовый капитал или брать кредиты, совершать покупки или договариваться об аренде. Но все это - в случае, если вы ничего не знаете об аукционах по банкротству. Если же вы своевременно овладели навыками совершения покупок на аукционных торгах - у вас есть шанс сократить свои расходы на 99% и приобрести в собственность все необходимое - от коммерческой недвижимости до канцелярских скрепок!

3. Инвестируем и создаем пассивный доход

Допустим, у вас уже есть некоторые накопления. По статистике, сегодня каждая вторая российская семья имеет сбережения “на черный день” в размере около 60 000 рублей. Большинство россиян хранят эту сумму в валютном эквиваленте у себя дома. Мы ни в коем случае не призываем вас срочно извлекать из заветной кубышки свои “кровные” и не раздумывая, тратить на первый попавшийся лот.

Начинать инвестировать можно и с куда более скромных сумм, как сделал это выпускник третьего потока “Магистратуры аукционов” Татьяны Коряновой Дмитрий Маслов.

Галина Широкопояс - 50 лет, в прошлом - бухгалтер (ныне успешный инвестор, член команды Татьяны Коряновой).

Первый объект на аукционах по банкротству, который она купила, стоил всего 1125 рублей. Это была дебиторская задолженность. Буквально за 6 месяцев она получила чистую прибыль с этого лота в размере 741 000 рублей.

А потом были еще несколько аналогичных лотов:

2. Дебиторская задолженность.

ЦЕНА ПОКУПКИ: 1720 руб.

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ: 78 280 руб.

ПРИРОСТ КАПИТАЛА: 4551 %

3. Дебиторская задолженность.

ЦЕНА ПОКУПКИ: 903 руб.

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ: 41 097 руб.

ПРИРОСТ КАПИТАЛА: 4551 %

4. Дебиторская задолженность.

ЦЕНА ПОКУПКИ: 8430 руб.

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ: 281 570 руб.

ПРИРОСТ КАПИТАЛА: 3340 %

5. Дебиторская задолженность.

ЦЕНА ПОКУПКИ: 808 руб.

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ: 75 963 руб.

ПРИРОСТ КАПИТАЛА: 9401 %

А потом был объект недвижимости - жилой дом 1990 г. постройки, площадью 635 кв.м. Свидетельство о праве собственности 40КЯ642177, д. Холопово, дом 1. Цена продажи – 250 000 рублей. Цена покупки - 64 800 рублей. Полученный доход - 185 200 рублей. Прирост капитала - 285,8 %

фото <http://joxi.ru/Ld4hVP3JTJBta25PAhc>

Это - не единственные лоты, который приобрела на аукционах по банкротству Галина. Всего она поучаствовала в торгах 37 раз и заработала более 2 000 000 рублей чистой прибыли меньше чем за 1 год.

Для людей, имеющих опыт инвестирования и работы с ценными бумагами, на аукционах по банкротству тоже есть, из чего выбирать: здесь довольно часто встречаются акции предприятий, векселя, доли в уставных капиталах различных компаний - их тоже можно приобрести значительно дешевле номинальной и рыночной стоимости!

Каков вывод из всего вышеизложенного? А вывод напрашивается сам: инвестирование с использованием аукционов по банкротству - отличный способ увеличить размеры вашей семейной “кубышки”, в которой хранятся сбережения “на черный день”.

4. Работаем с дебиторской задолженностью

Особняком от других лотов стоит дебиторская задолженность. После нескольких успешных сделок, проведенных Галиной Широкопояс и Юлией Шторх, эти лоты стали очень популярны у учеников Татьяны Коряновой. Еще бы: кто же откажется внести 20 000 рублей за лот, который принесет 10 миллионов и более?

Первое, что следует знать: дебиторская задолженность может быть трех основных видов:

1. Дебиторская задолженность физических лиц (например, задолженность по коммунальным платежам);
2. Дебиторская задолженность индивидуальных предпринимателей;
3. Дебиторская задолженность юридических лиц (частных и государственных предприятий и компаний).

Сложности со взысканием задолженности могут возникнуть в любой из перечисленных категорий. Поэтому, прежде чем соблазниться низкой стоимостью лота и огромными цифрами задолженности, следует тщательно проанализировать все документы, изучить финансовое состояние должника и лишь потом отправлять заявку на участие в торгах.

Подробнее о выборе дебиторской задолженности и способах ее взыскания можно узнать на новом бизнес-курсе “Как заработать более 10 000 000 рублей на дебиторской задолженности”, который был создан специально для тех, кто уже овладел базовыми навыками торгов на аукционах, и желает получить дополнительные знания в работе именно с этой категорией лотов.

Вторая стратегия: покупаем с целью перепродажи

Как зарабатывать, покупая лоты для других? Вы приобретаете лот на свои деньги, а затем продаете его заинтересованному лицу.

Например, вы знаете, что в городе, в котором вы живете, двухкомнатная квартира стоит, в среднем, 3 млн рублей. На аукционе по банкротству вы обнаруживаете, что на продажу выставлена похожая двухкомнатная квартира, и цена ее понижается - допустим, до 1 млн. рублей. Вы выигрываете торги по этой квартире, находите покупателя, которому продаете приобретенное вами жилье значительно ниже рынка с целью максимально быстрой реализации объекта, скажем за 2 млн рублей. В выигрыше все: вы заработали 1 млн. Ваш покупатель сэкономил 1 млн.

Однако в случае покупки с целью перепродажи ваша задача несколько усложняется. Если вы приобретали лот для себя, то что купили - тем и будете пользоваться. Если же вы собираетесь заработать на перепродаже, то вам предстоит найти покупателя - того, кому очень нужен товар, который вы собираетесь реализовать.

Чтобы справиться с этой задачей, вам необходимо:

- Выбрать ликвидный лот - товар, который будет пользоваться спросом.
- Найти покупателя (-ей)
- Правильно определить период торгов, чтобы, с одной стороны, не переплатить, а с другой - не упустить стоящий лот.
- Правильно подготовить пакет документов и подать заявку на торги
- Выиграть лот
- Произвести сделку купли-продажи
- Получить разницу между покупкой и продажей
- Произвести цикл снова и снова

При кажущейся сложности этой схемы, она является одной из самых прибыльных и часто используемых в среде аукционеров. Подавляющее большинство выпускников курсов Татьяны Коряновой заработали свои первые деньги на аукционах именно по этой схеме.

Чего только не приобретали наши аукционеры, члены бизнес-клуба “Инвесторантье”! Автомобили, спецтехнику, земельные участки, профессиональное оборудование и даже речные суда! Предлагаем вам познакомиться с двумя историями из нашей копилки. Историями, показательными в плане прибыли и до некоторой степени забавными.

Кейс “Микроскоп”

Ирина Жигина из Москвы, бухгалтер по образованию и ИП по роду деятельности, прошла обучение на курсе “Магистратура Аукционов”. Чтобы не рисковать большими суммами, она решила в качестве “тренировочного лота” приобрести микроскоп для выявления микротрещин в металлоконструкциях.

“Я и не рассчитывала, что мне удастся продать микроскоп. Думала, отвезу его на дачу, буду разглядывать в него комаров и прочую живность”, - призналась Ирина в интервью.

Тем не менее, она опубликовала объявления о продаже микроскопа, который приобрела за 1417 рублей, на нескольких сайтах в интернете. И покупатель быстро нашелся! Он с удовольствием выкупил лот Ирины за 32 тысячи рублей. Вот так, неожиданно для себя, Ирина заработала на своем пробном лоте 30 183 рубля чистыми!

Кейс “Тахеометры”

Сергей Гусев из Ульяновска, инженер-технолог по образованию и инвестор по роду деятельности, совершил уже несколько успешных сделок. Но мы расскажем лишь о двух из них. Сергей приобрел на аукционе по банкротству специальное геодезическое оборудование - тахеометры, и заработал на них в общей сложности 259 000 рублей.

“Я никогда не знал, что такие приборы существуют, и не слишком вникал в то, для чего они нужны. Покупателя на три тахеометра я нашел очень быстро, - рассказал нам Сергей. - А затем мне позвонил конкурсный управляющий, и сказал, что есть еще один тахеометр. И я решил выкупить его. Но покупателя нашел не сразу - и даже, можно сказать, случайно. Просто отыскал по объявлению в интернете фирму, которая занимается ремонтом, продажей и сдачей в аренду геодезического оборудования. Позвонил им и спросил: вам тахеометр нужен?”

Первый лот - тахеометр Sokkia-550 2011 года выпуска, обошелся Сергею в 89 000 рублей. Еще три тахеометра, продававшиеся единым лотом, он приобрел за 110 000 рублей. Дополнительные расходы составили по двум лотам 13 000. Обе сделки заняли у Сергея 30 дней.

Кейс “Мусоровоз”

Андрей Чиненный - предприниматель. Получил 400 000 рублей чистой прибыли с первой сделки всего за 30 дней!

ЧТО КУПИЛ: МКЗ (на шасси ЗИЛ-433362) мусоровоз, 2010 г.в.

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ: 400 000 руб.

СРОК РЕАЛИЗАЦИИ: 1 мес.

ПРИРОСТ КАПИТАЛА: 133,3 % или 1600 % годовых

Вот, что он говорит о своей первой сделке: “Это только начало, цели большие, самое интересное еще впереди, потому что вижу, что здесь непаханое поле”

Если вам захочется познакомиться с историями других учеников Татьяны Коряновой - воспользуйтесь ссылками (в конце книги) на наш сайт или канал на YouTube, пройдите по ссылке в паблик ВКонтакте или подпишитесь на рассылку: информацию о самых интересных сделках наших аукционеров можно получить на любом из этих ресурсов.

Третья стратегия: покупаем для инвестора

У вас есть огромное желание заработать, есть знания - но нет собственных средств? Безвыходных ситуаций не бывает! Нет возможности покупать и продавать лоты - продавайте свои навыки в сфере покупки активов на аукционах по банкротству. Как это сделать? В этом случае вам следует сначала отыскать заинтересованного покупателя, у которого есть необходимая сумма, а затем - приобрести лот для него и за его деньги. Сами же вы получите процент от сделки. Ваш клиент в этом случае выступит в качестве инвестора.

Порой у слушателей курсов Татьяны Коряновой возникают сомнения: а вдруг найти инвестора не удастся? А вдруг клиент решит самостоятельно найти и выкупить лот? Опыт самой Татьяны, которая провела огромное количество сделок для своих клиентов, а так же опыт ее учеников показывают: не каждый человек, имеющий средства на покупку, готов терять свое время и тратить силы на поиск лота, оформление квалифицированной электронной подписи и подготовку пакета документов, необходимых для участия в торгах. Многим инвесторам значительно проще воспользоваться вашими услугами, чем самостоятельно осваивать все тонкости такой деятельности, как торги на аукционах по банкротству.

Именно по этой причине некоторые аукционеры, члены бизнес-клуба “Инвесторантье”, уже работают со своими клиентами-инвесторами на постоянной основе, попутно наращивая собственные капиталы и присматривая лот, который смогут купить для себя.

Часть III

В своей книге мы рассказали вам о трех основных способах использования торгов на аукционах по банкротству с целью повышения благосостояния. Вы можете выбрать один из них. Но по-настоящему больших результатов достигают те, кто не ограничивается применением только одной стратегии, а старается использовать все известные - и даже изобретает новые.

Возможно, однажды, освоив навыки аукционных торгов, вы тоже откроете какую-нибудь новую стратегию и пополните своей блистательной историей нашу галерею славы! Аукционы по банкротству предоставляют грамотным и предприимчивым людям бесконечное поле возможностей для заработка. Ведь лотов на торгах - миллионы, и среди них наверняка есть несколько, которые ждут именно вас.

Маршрут будущего аукционера

Практические шаги, которые необходимо сделать, чтобы участвовать в торгах на аукционах по банкротству:

1. Оформить КЭП - квалифицированную электронную подпись. КЭП необходима для того, чтобы пройти аккредитацию на некоторых ЭТП (электронных торговых площадках) и для того, чтобы заверять электронные документы, которые нужно предъявить для допуска к участию в торгах.
2. Собрать и подготовить пакет документов в электронном виде. Участие в торгах на аукционе, так же, как и оформление кредита в банке, требует предъявления определенного пакета документов. Состав такого пакета регулируется Федеральным Законом “О несостоятельности (банкротстве)” ФЗ-127.
3. Выбрать лот. Изучить всю информацию по выбранному лоту и принять взвешенное решение об участии в торгах по нему.
4. Внести задаток и подать заявку на выбранном периоде торгов.
5. Дождаться публикации протокола об окончании торгов, чтобы узнать, признал ли вас победителем Конкурсный Управляющий.
6. В случае победы - произвести полную оплату лота и заключить с конкурсным управляющим договор купли-продажи. В случае, если вы не были признаны победителем - вернуть себе задаток.
7. Если лот был приобретен с целью перепродажи - найти покупателя и совершить сделку: оформить договор купли-продажи.

Даже после такого краткого изложения становится понятно, что участие в торгах имуществом должников требует солидной подготовки и понимания юридических тонкостей. Все эти знания и практические навыки можно получить на обучающих курсах Татьяны Коряновой.

Курсы Татьяны Коряновой - лучшее пособие для начинающих аукционеров и инвесторов

Татьяна Корянова - практикующий юрист, инвестор, рантье. А еще она:

- автор революционного обучающего курса «Как зарабатывать на аукционах по банкротству и покупать автомобили, квартиры и коммерческую недвижимость до 99% ниже рыночной стоимости», который за 1,5 года закончили более 2 500 человек,
- создатель проекта “Инвесторантье” и трехмодульной образовательной системы нового поколения “Магистратура аукционов”,
- вдохновитель движения “Инвесторантье”.

Татьяна Корянова: “С самого детства я была уверена в том, что я должна быть хозяйкой своей жизни. Что именно я буду решать, каким делом мне заниматься, как распоряжаться своим днем, куда и в какое время поехать путешествовать и главное - что я сама буду определять уровень своего дохода и свою философию жизни”.

Татьяна закончила юридический факультет МГПУ и 11 лет работала по любимой специальности, пройдя блестящий карьерный путь от помощника юриста до директора правового департамента крупной компании. **Более 5 лет профессионально занималась покупками активов на аукционах по банкротству в интересах крупных инвесторов с большими капиталами.**

Татьяна Корянова: “Грамотно покупая многомиллионные по стоимости активы в интересах клиентов компании, я видела, какие возможности для наращивания капитала в кратчайшие сроки способны дать аукционы по банкротству. Поскольку я всегда стремилась к полной самореализации вне офисных рамок и абсолютной финансовой свободе (и ежеминутно искала способ этого добиться), я поставила перед собой цель разобраться, могут ли торги по банкротству быть полезны не только крупным игрокам с большими инвестиционными капиталами, но и простым людям, которые могут выделить для инвестиций совсем небольшие сбережения или вовсе только часть своего небольшого ежемесячного дохода”.

Используя собственный уникальный опыт по покупке активов с торгов по цене до 99% ниже рынка, а также информацию, полученную из книг Роберта Кийосаки об инвестировании в недвижимость для получения пассивного дохода, **Татьяна разрабатывает собственную систему формирования инвестиционного капитала и получения пассивного дохода с “нуля”, которую может применить на практике практически любой человек.** Эффективность собственного подхода к инвестициям

Татьяна блестяще доказывает на себе самой, начав покупать активы на торгах для себя лично. Всего за несколько месяцев работы она быстро формирует и наращивает собственный инвестиционный капитал, который постоянно реинвестирует в наиболее ликвидные объекты коммерческой недвижимости, что приводит к появлению и стабильному росту потока пассивного дохода.

Полученный ценнейший опыт и собственные уникальные знания Татьяна кладет в основу первого обучающего онлайн-курса “Как зарабатывать на аукционах по банкротству и покупать автомобили, квартиры и коммерческую недвижимость до 99% ниже рыночной стоимости», а также выводит на рынок проект “Инвесторантье”, который стартует в России в апреле 2013 года. Теперь начать инвестиции практически с нуля и стать миллионером и рантье всего за 1 год становится доступным каждому желающему жителю России и стран ближнего зарубежья.

Татьяна Корянова: “Когда мы начинали, я даже не представляла, во что всё это выльется. Если раньше мне казалось, что стартовая сумма для инвестиций в этой теме начинается с 500 000 рублей, то за полтора года я убедилась, что мои ученики начинают вообще с полного нуля: покупают недвижимость, начиная с 3 000 рублей, автомобили по цене от 10 000 рублей, а за 30 000 рублей умудряются уже приобрести квартиру!”

Аккумулируя новейшие знания, опыт участия в торгах и практики формирования различных инвестиционных стратегий входа и выхода из сделок с целью максимизации прибыли, **в апреле 2014 года Татьяна выводит на российский рынок инвестиционного онлайн-образования революционную трехмодульную образовательную систему нового поколения, получившую название “Магистратура аукционов”.**

В рамках “Магистратуры аукционов” курсанты не просто получают глубокие теоретические знания по участию в торгах и основам формирования личных инвестиционных портфелей. Выпускники полного курса “Магистратуры аукционов” выходят в жизнь с обновленным мышлением инвестора, инвестиционным планом на несколько лет вперед для себя и своей семьи, а также гарантированным практическим опытом участия в торгах, накопленным с помощью опытных методистов, хорошим портфелем собственных сделок и первым инвестиционным капиталом!

Сегодня, спустя 2 года после своего старта, проект Татьяны Коряновой “Инвесторантье” - это не просто уникальная “Магистратура аукционов”, но и закрытый Бизнес-клуб лучших выпускников “Инвесторантье”, и расширяющееся с каждым месяцем новое Движение частных инвесторов “Инвесторантье”, и благотворительные социальные проекты помощи тяжелобольным детям, и льготное конкурсное инвестиционное обучение для талантливых, но социально незащищенных людей.

Бесплатные ресурсы

- Смотрите нас на YouTube <https://www.youtube.com/user/tatyanakoryanova/featured>
- Читайте наши статьи на официальном сайте <http://investorentier.com/>
- Следуйте за нами в Фейсбук <https://www.facebook.com/investorentier>
- Станьте нашими друзьями в ВКонтакте <https://vk.com/investorentier>